

小規模企業で経営基盤の強化。売上高10億円以上・従業員20名にしたい。でも

# 決断できないあなたへ

まず、成長力と収益力UPを目指して成長している人が大勢います。



- ◆「成長力と収益力」の二本柱を強化実現する。
- ★「成長力」とは、変化する経営環境を乗り切るための大黒柱。
- ★「収益力」とは、1人当たりの利益(人時生産性)の増加と地域業界No.1を可能にします。

◆社長のやるべき仕事は「マーケティング=市場開拓・商材開発」

★社長業に「専念できる」社内体制創り支援。

◆ビジネスブックの実際を現在進行中の小規模企業の**実例**で解説。

★その後**個別無料相談**も受付けます。



理念経営道シリーズ**紹介 & 提案の** (本気で考えている人: 先着13名)

## 第2回 **無料** ZOOM 説明会



日時: 24年8月3日(土)14:00~15:30

①「成長力と収益力」をつける「**3つのポイント**」

② コロナ禍 **4年間赤字**から黒字化実現例。

中小企業への「**進化・発展・持続**」の道を  
前進中の印刷業。

③「**理念経営道**」の経営計画の策定と実戦のポイント

★ビジネスブックの手順と効果を経営課題ごと解説

あなたに今すぐ必要なモノは、手を挙げる勇気かもしれない

◆申込・お問合せ

紹介 & 提案説明会 **検索**

講師:  
(株)I&C・HosBizセンター  
Captain 平本靖夫

経営計画策定運動の  
パイオニアで唯一の現役。  
中小企業の経営支援を  
50年間・500社倒産ゼロ  
の実績を持つ現場主義の  
経営支援家。  
「理念経営道」をライフワ  
ークとして推  
進。  
東京中小企業家同友会  
豊島支部会員

主催: (株)I&C・HosBizセンター

共催: X X X X X