

私は今でも現役剣士、井上スパイス工業-井上和人氏-【4】 はやぶさ2・598号 2023年04月28日(金)

%company%

%free1%

%free2%

%name\_sama%

## ■無添加の自然食品カレーとペーストスパイスでポジショニング！

上手く行っていた事業を新規事業で潰した過去  
人の縁に助けられた中小企業の社長が  
カレーのマハラジャとしてスパイス探検隊の隊長になるまでの物語  
商品を極めてニッチを極めた差別化戦略をお伝えいたします

井上スパイス工業株式会社 代表取締役会長 井上和人

<https://inouespice.co.jp/>

- ◆第1回 そして私は自然食品カレーを始めた
- ◆第2回 倒産を経験してご縁の大切さを知る
- ◆第3回 関西商人とカレーのマハラジャ
- ◆第4回 私は今でも現役剣士

---

第4回 私は今でも現役剣士

目次

- ▼カミさんは神さん
- ▼スパイスと林檎
- ▼いい加減は、良い加減

▼カミさんは神さん

いやいや、今振り返ってみても波乱万丈な人生を送って来て  
2年で工場を立てられるぐらいまで復活できたから良かったんですよね  
でも瞬間の 倒産の前の1年厄年の1年間が辛かったですね

もう資金繰りで寝られなかったからね  
酒飲んでも、もう2時には目覚めちゃって  
今日の手形のあと30万円のお金なんとかしないとね

でそんな時カミさんも大変だったんじゃないかと思うじゃないですか  
その時は確かに大変だったと思います

しかし泰然として

債権者とか自宅までやって来たからね  
私が配達なんか行ってる時に1年以上。  
カミさんはできた人なのかもしれないですね。

私はドキドキしてやってんのよ  
それでもカミさんの方はちゃんとしてたね。

スパイスでうまく行ってたのに、上手い話があって手を出したいでしょ  
その時にカミさんは  
「自分の商売以外はやっちゃダメよ」  
って言うんですよ。その通りだったわけだ。

うまく行かなくなってきた時に友人に2,000万円の個人保証を頼まれた時も  
「やめた方が悪い。あの友達という人は目がキョロキョロしてどうも落ち着かない。  
あの男はやめたほうがいい」って。

その他にも手形を見て  
「この手形ちょっと汚い」って言って  
「気持ち悪いねこの手形は。会社が雰囲気悪い」って。

でも私は「そんなことないよ」って言ってたけどその通りだったね。  
カミさんが反対したことはやらない方がいい。  
みんなその通りになっちゃった。

松下幸之助さんの本によるとですね  
「新しい電気屋さんとの付き合いはその奥さんをよく見なさい。  
奥さんが協力的に商売しているお店だったら良いが  
店主と奥さんがあまり仲良くなかったらやめなさい」と

他の本でも  
「重大な決定で自分で決められない時は、奥さんに決めてもらえ」  
という話もある。

「なんでカミさんに相談しなくちゃいけないのかな」  
とその時は思ったんですけど、今考えると全て正しい。  
だから今は何でも相談してますよ。

カミさんの「カミ」は神様の「神」だね。

## ▼スパイスと林檎

カミさんとは文京区のスパイス会社に勤めてた時に知り合った。  
営業先の文京区のスーパーマーケットの娘で

長女だったんで毎日店手伝ってるわけだから  
商売とか商品については私より詳しいわけ。だからうるさいよ(笑)  
結婚のきっかけはお見合いみたいなもんなんですね。

で独立のきっかけはね、さっき言ったスパイス会社に  
15年位いるとちょっとマンネリ化しちゃうんですね

その会社は業務用のスパイスだけ扱ってたんですよ  
ソース会社とか、ソーセージ会社とかの食品工場に収めるスパイスだけやってた。

でも私はもうちょっと家庭用もやりたい  
カレー粉なんかやったらどうですかとかいろいろ提案してるのに  
「うちは業務用だけでいいんだ。細かいことはやらなくて良い」  
といわれたりして。

でもこっち方面やってみたいと。家庭用とかそういうのをやってみたいなっていうことで  
それと同時に前にお話した二部上場の会社の例の開発部長から  
「ウエットのスパイスがちょっと欲しいんだよなあ」  
という相談をされていたことで

「じゃあウエットスパイスを作ったら買ってくれますか」って言ってね。  
会社に持ち帰っても「うちは今のやり方でだけでいい」ってなもんで  
独立して自分でつくっちゃった。  
ウエットスパイスなんて始めあんまり無かったからね。  
その後いろんなところで増えたんですけどね。  
ただうちはペースト状にする技術はダントツに優れてた。今でもね。

独立の時はそういう経緯で、  
会社は私と前の会社からついてきた営業マン、それと母ちゃんパートちゃんの4ちゃん企業で  
その後営業マンは途中でやめちゃったんで、言ってしまえば3ちゃん企業です。  
私と奥さんとパートちゃん。

売り先も決まってたし所帯もちっちゃいから  
そこだけで十分食えたからなんとかなっちゃう。  
それで結局リンゴジュースに手出しちゃったんですけどね。長野のね。

長野と言えば私は長野市の青木島町で生まれて、5人兄弟の一番下でね  
だから、かなり乱暴者だったね。  
いじめとかやってたわけじゃないけど。

小学校の修学旅行の時、泊まった旅館の池がかなり大きくて  
そこの中に鯉がいたんですよ。  
そこでみんなで捕まえようってなって、捕まえてみんなお風呂に入れちゃった。  
お風呂が泥だらけになっちゃった。そんなこともあったね。

周りは畑が多かったんですよ  
小学校の帰りなんか「今日は長谷川ん家のリンゴ畑やろうや」  
でそこ行くわけですよ、仲間の家のね

「明日はじゃあ片山の畑がちょうど良い」とかね。  
結局誰かの家のリンゴ畑で遊ぶわけですよ。  
その家からしたらタヌキにやられるようなもんじゃ ないですか  
今思うと害獣ですね。

それでリンゴには思い入れがあったんですね。

#### ▼いい加減は、良い加減

高校は商業学校でね  
その時にね、そこはあの 甲子園によく行ってたんですよ  
野球やりたいなと思って中学は野球やってたんですよ  
野球部へね入ろうと

そしたら、ユニフォームとかねグローブとかねお金かかるって言われて  
百姓でしょ、ダメだこれ以上親には迷惑かけられないと。  
親からしたら高校に行かせるだけで精一杯なんだよ  
まあ 5人いれば大変ですもん。

結局 2年からねバドミントンに誘われて  
ちょうど バドミントン部を作るっていう時だったんで先輩とスタートしました。  
今では国体とか行くようなトップクラスの部になりました。

スポーツは好きでしたね。

それで仕事に頑張ってたんだけど  
息子が小学 3年生の時ね剣道やりたいと言い出して

近くの小学校の送り迎えしてたんですよ。

そしたら「お父さん良い運動になるからただ見てるより  
体を動かすぐらいやったらどうですか」  
なんて言われて一緒に竹刀振るようになって、はまってきちゃった。

しかし私は「落ちの井上」って言われて  
七段とるまで 30 回は昇段試験落っこってるんですよ。30 回。

カミさんにも  
「また落っこってきちゃった。剣道はやってもいいけど昇段試験に行くのはやめたら」  
って言われて。

自分でも才能がないのは判ってるし、  
息子にもめちゃくちゃに言われて帰ってくるとね

「絶対に取るまでやるから」ってんで  
次の朝にはまた庭で竹刀振ってるの。  
それで結局 七段まで行っちゃいました。

普通高校生ですごい人で二段か三段ぐらいですか  
七段って言うと、全日本選手権に出るようなクラスなんですね

強いていうのと”段”はちょっとは違うんですけど  
昇段試験では実際戦うわけですから  
戦ってやられちゃダメだから、強さも必要です。

ちなみに息子も今は七段に昇段してますが、私が先に七段になってます。逆転しちゃった。  
始めたころのことを知ってるから息子は「お父さんすごいね」って言いますね。

今ではロシアとかジョージア、昔のグルジア剣道指導で行ったりしてます。  
それから 60 歳以上の国体で「ねんりんピック」ってあるんですが  
それでさいたま市代表で大将で戦いました。

実はこれ裏があって、去年行った人はダメなんです。参加できない。  
それでその年にあんまりエントリーする人いなくて  
私は準決勝ぐらいで負けちゃったんですけど誘われたんです。

勝ってた人たちはみんな去年出たから出られない。  
そしたら「井上さんに」ってなっちゃった。  
準決勝でベスト 4 人に入ってたってことで。

年齢別になってるので、70 歳以上の部で。

今でも週に 3 回やっています。

始めたのは 40 歳だから、42 歳の時に倒産したでしょ  
債権者来るわけです。

「はいはいすいません、剣道の稽古に行きますんで。  
その話はまた明日か明後日に私の方からご説明に上がりますんで  
今日は稽古行きます」って言って続けました。  
大きな声出すとね気持ちがすっきりするんですよ。

若いころ私は病気やっていますからね、結核。  
昔は、抗生物質出るまでは不治の病でした。  
ちょうど出始めた頃でしたよ間に合った。

社会人になって、文京区のスパイス会社に勤めてから  
会社の定期検査で引っかかって  
「通院でいいですか」って言ったら医者に「ダメだよ入院だよ」って言われて

「どっか近いところお願いします」ってお願いしたら  
六本木の病院を紹介された。サナトリウムじゃないけど。  
「この先生優秀だからね、そこ行ったらいい」って。

この病院最高でね、夜になるともう周りはネオンで真っ赤っかになって  
サナトリウムって言うと森の中とかなんか山の中ってイメージだけど、六本木。  
今はありませんけどね、そこんとこビルになっちゃって。

その院長先生も優秀だったね  
東大の金時計組でして、成績優秀者  
東大で何千人いるうちの 10 人に選ばれるトップクラス。  
週 1 で宮内庁病院に行ってまして御典医ってやつですか。  
そのレベルの高い病院で見てもらって抗生物質も打ってもらって治った。

長野にいたらダメだった。空気のいいところ居たらダメだった。  
「野放し病院」って自分たちは言ってたんだけど、繁華街の病院が良かった。

なんでも OK の病院でした。「先生が良い」って言うからいいんですよ。  
「顔色見ればわかる」と。で玄関開けばばなしだからね、いつ抜け出してってもわかんない。  
「治してあげるから、気楽に気楽に」って言われてね。それで治りました。

だから半年過ぎてくると慣れてきちゃってね  
若い連中みんな遊び行っちゃうんですよね団体で。

病院が俳優座の裏だったから、又バレエの白鳥の湖を産経ホールに見に行ったり  
あそこでコンサートがあるからとか有楽町の映画館が今度面白い  
とかやってたら、みんな芸能ごとに詳しくなった。

面白いですねなんかなくなっちゃうんですよ  
時代なのかもしれないし、キャラクターなのかもしれないですが  
面白いことをやろうと思ってます。根がいい(良い)加減なんです。  
ウェットスパイス とかカレー始めたのもね。

私、上尾市民名誉賞もらってるんです。  
埼玉県のおもてなし大賞とかもね。  
「カレーのマハラジャ」やってるおかげでね。

私は、うちの事を「メーカーサービス業」って言ってるんです。  
そんな メーカーあんまりないですけどね。  
自分でね イベントやったり、お店やったりいろいろやってるメーカーさん。

これからも「生涯現役剣士」の「カレーのマハラジャ」で居続けたいですね。

以上で、4 回にわたる  
無添加の自然食品カレーとペーストスパイスでポジショニング！

上手く行っていた事業を新規事業で潰した過去  
人の縁に助けられた中小企業の社長が  
カレーのマハラジャとしてスパイス探検隊の隊長になるまでの物語  
商品を極めてニッチを極めた差別化戦略をお伝えいたしました。

井上スパイス工業株式会社 代表取締役会長 井上和人

を、終了いたします。 ご愛読ありがとうございました。

次回からは、  
4 回シリーズ「宇宙の法則を活かした生き方と経営」

株式会社 I&C・HosBiz センター 理念経営推進マネジャー  
自分と周囲を幸せにする力・研究所(通称ハピ研) 代表  
(株)PHP 研究所 専任講師

「天命マンダラ®」「ハピリアン®」の開発者 辻 騎志(つじ きよし) 著

第 1 回 宇宙の原理(宇宙はこのような仕組みや構造になっている)  
お届けしていきますので、楽しみにしててくださいね。

著者 : はやぶさ 2 編集長  
マーケット・クリエイター(MRC) 岩下一智

◆相談・問い合わせ等は <https://rinenkeieishi.net/contact/form.php>  
2営業日以内に、ファスト・回答を差し上げます。

担当:(株)I&C・HosBiz センター  
Captain 平本 靖夫

本記事に対するご質問やご感想は下記アドレスまでお願いいたします。  
[kazu\\_zohan@hosbiz.net](mailto:kazu_zohan@hosbiz.net)

理念に基づいた経営について知りたい方は  
下記の書籍が参考になると思います。

「アフターコロナの時代の生き方\* 理念経営実戦のすすめ」  
\*\*\*料金は100円\*\*\*  
平本靖夫 著 HosBiz ミロク出版舎  
<https://heartgaia.clickfunnels.com/copy-of-facebookip1bf5kw>

~~~~~

バックナンバーは下記の URL を確認してください。  
■ #597号……23・04・21(金)……バックナンバー……  
[https://rinenkeieishi.net/mail\\_magazine/hayabusa.php](https://rinenkeieishi.net/mail_magazine/hayabusa.php)

~~~~~ 次回予告 ~~~~~

皆様のコメントを励みにして、航海を続けていきますので、重ねてご支援ご鞭撻を  
よろしく願います。

◆次号 第599号 23・05・05(金)は、

4 回シリーズ「宇宙の法則を活かした生き方と経営」

株式会社 I&C・HosBiz センター 理念経営推進マネジャー



